

Владимир Потанин - о возможностях цифровизации в интервью CoinDesk

Президент «Норникеля» Владимир Потанин в интервью CoinDesk рассказал о том, как представлять металлы в виде цифровых активов, о применении распределенных баз данных и о том, как предлагать инвесторам новые способы участия в бизнесе.

Владимир Потанин хочет, чтобы больше российских предприятий думали о том, как использовать блокчейн-технологии.

«Норникель» планирует выпустить собственный токен, предоставляющий новый, более гибкий способ управления договорами купли-продажи. Это также новая возможность для инвесторов участвовать в деятельности компании.

«Мы пытаемся оцифровать все наши договоры купли-продажи, так как это выглядит более эффективным; транзакционные издержки ниже», — говорит Владимир Потанин.

Иногда клиентам «Норникеля» требуется пересмотр контрактов. В этом случае токенизация облегчает процесс.

«Если вам не нужно какое-то количество товара, вы можете разделить токен на части и продать его другим клиентам. Для нас ничего не меняется: мы отгружаем палладий, а клиенты получают столько, сколько им нужно».

По словам Владимира Потанина, токены будут обеспечены либо гарантией «Норникеля» на отгрузку фактического объема металла, либо специальными металлическими счетами в банке, если покупателю не нужен сам палладий.

Летом 2019 года компания присоединилась к блокчейн-консорциуму Hyperledger во главе с Linux Foundation. Токен построен на платформе Hyperledger Fabric и поддерживается IBM.

«Норникель» также планирует запустить маркетплейс, где будут торговаться его собственные токены и аналогичные обеспеченные активами токены, выпущенные другими компаниями. Палладиевый токен будет доступен не только для фондов и управляющих активами, но и для розничных инвесторов.

«Например, вы видите, что палладий растет, но у вас нет возможности прийти в «Норникель» и купить палладий на несколько миллионов долларов. Скажем, у вас в кармане 500 млн долл. США, и вы хотите сделать ставку на цену палладия. Вы входите на нашу платформу и получаете небольшую порцию палладия в токенизированной форме», — говорит президент компании.

Существует категория инвесторов, которые хотят получить доступ к основному товару компании, а не к ее акциям. В данном случае Владимир Потанин использует аналогию с недвижимостью:

«Если вы хотите купить квартиру, вы же не покупаете долю в строительной компании».

Токены, обеспеченные активами, могут быть особенно привлекательны для традиционного бизнеса, поскольку они могут привлекать деньги от криптоинвесторов.

«Это интересный источник капитала с очень низкими транзакционными издержками, что может быть интересным способом финансирования оборотного капитала».

«Норникель» готовится к запуску токена через предприятия, которые компания создает в США и Швейцарии.

«Мы решили не подвергаться репутационному риску и быть на 100% регулируемы, — объясняет Потанин. — Мы хотим быть уверены, что соответствуем требованиям регуляторов обеих стран. Для запуска нам понадобится как решение регулирующих органов США, так и одобрение FINMA в Швейцарии».

Более того, планы Владимира Потанина выходят за рамки металлов. В России «Норникель» ведет «углубленную дискуссию» с Центральным банком Российской Федерации, чтобы запустить пилотный проект по токенизации других товаров — от авиабилетов до морских контейнеров.

Владимир Потанин участвовал в разработке законодательства о цифровых активах в России в качестве члена рабочей группы по блокчейну Российского союза промышленников и предпринимателей. В данный момент законопроект проходит через российский парламент, и Владимир Потанин уверен, что он будет принят:

«Я надеюсь, что он пройдет через парламент без промедления, и я понимаю, что могу начать свой эксперимент в Норильске в рамках этого законодательства и под контролем нашего регулятора».

Потанин говорит, что он не особо интересуется такими криптовалютами, как биткойн и эфириум (англ. ethereum), и не вкладывает в них средства. Он называет биткойн «игрушкой», «полезным сувениром» и говорит, что выпуск электронных денег следует оставить центральным банкам.

«Я согласен с американским регулятором, что это товар и что вы действительно не знаете, хорошего он качества или нет, — вы покупаете его на свой страх и риск».

При этом Владимир Потанин с оптимизмом смотрит на будущее обеспеченных активами токенов, подобных тому, который готовит «Норникель», поскольку их полезность выходит за рамки спекулятивной ценности, мотивируя людей больше узнавать о цифровых товарах, которыми они будут торговать.

«Людам нравятся разные виды ставок, например на футбольные или боксерские матчи. Моя идея состоит в том, чтобы побудить людей делать ставки на что-то реальное и чему-то научиться: что происходит с нефтью, с металлами, с экологическими программами, каково поведение потребителей».

Некоторые могут задаться вопросом, являются ли проекты токенов «Норникеля» продуманным способом обойти санкции, наложенные на Россию со стороны США и стран Европы (учитывая, что рынки токенизированных металлов менее строго контролируются, чем другие финансовые арены). Но Потанин отвергает эту идею: пока ни он лично, ни «Норникель» не сталкивались с прямыми санкциями Запада.

«...Что меня действительно беспокоит, так это то, что люди могут изменить и уже меняют свое отношение к русским. Неважно, правда это или нет, люди начинают думать: «Может быть, мне

не следует иметь дело с русским парнем, потому что кто знает, находится ли он под санкциями или что с ним происходит?».

Он добавил, что не верит, что такое отношение остановит его блокчейн-проект:

«В той системе, которая существует сейчас в мире, цифровые инициативы, высокотехнологичные и экологические инициативы являются последними, которые подвергаются нападкам и могут быть скомпрометированы. Это не средство от всех болезней, но я думаю, что идти в этом направлении правильно».

Источник: www.coindesk.com