



ЗАКУПОЧНАЯ ПОЛИТИКА



«Норникель» выстраивает отношения с поставщиками на основе открытых тендерных процедур, которые обеспечивают оптимальные условия приобретения ресурсов, необходимых для стабильной работы всех производственных подразделений.

[Вход для поставщиков в Систему управления закупками SRM НОРНИКЕЛЬ](#)



[Кодекс деловой этики](#)

PDF, 0.2 MB



[Политика в области антикоррупционной деятельности](#)

PDF, 0.3 MB

Принципы организации закупок

Закупочный процесс Компании осуществляется в соответствии с правилами, которые основаны на принципах лучших мировых практик закупочной деятельности.

Предприятия, входящие в Группу компаний «Норильский никель», заняты различными видами деятельности — от добычи, производства и реализации цветных и драгоценных металлов до оказания услуг связи и FMCG.

Многообразие направлений деятельности и географическое положение предприятий Компании обуславливает разнообразие потребностей — от реконструкции аэропорта Норильска в условиях крайнего севера до строительства Быстринского ГОК «с нуля».

Компания закупает более 40 агрегированных закупочных категорий — от тяжелого промышленного оборудования до продуктов питания. При этом Компания Публичное акционерное общество "Горно-металлургическая компания "Норильский никель" Перейти к словарию обеспечивает равные конкурентные возможности для крупных, средних и малых предприятий, основываясь на общепринятых нормах добросовестной конкуренции и принципах исключения конфликта интересов. Подробнее об этом читайте в разделе [«Предупреждение и противодействие коррупции»](#).

Компания постоянно расширяет конкурентную среду и уделяет большое внимание развитию отношений с российскими поставщиками и подрядчиками, которые оказывают влияние на возможности Компании достигать поставленных стратегических целей. Подробнее о результатах закупочной деятельности читайте в разделе «Закупочная деятельность» Годового отчета Компании за 2016 г.

Для обеспечения максимальной эффективности и прозрачности закупочных мероприятий, большинство закупок осуществляется централизованно через Главный офис Компании, с использованием автоматизированных [СИСТЕМ](#) и электронных торговых площадок.

Компания заинтересована в сотрудничестве с надежными поставщиками, которые будут соблюдать взятые на себя обязательства по срокам поставки, объему и качеству поставляемой продукции, поэтому в ходе закупочных мероприятий поставщики проходят обязательный для всех квалификационный отбор по формализованным критериям и правилам.

Коммерческие или технико-коммерческие предложения квалифицированных поставщиков, сравниваются по объективным и измеримым показателям, утвержденным до приглашения поставщиков к участию в закупочной процедуре.

По результатам переторжки, участник закупки, подавший наилучшее предложение признается победителем закупочной процедуры.

При этом в зависимости от материальности и специфики закупаемой продукции результаты квалификационного отбора и выбор победителя закупочной процедуры утверждаются закупочным коллегиальным органом в состав которого входят представители разных функциональных подразделений Компании.

Договор с победителем заключается в соответствии с утвержденными результатами закупочной процедуры. С типовыми формами договоров можно ознакомиться в разделе [«Инструкции и шаблоны»](#)

Компания постоянно работает над совершенствованием организации закупочного процесса и повышением эффективности закупок товаров, работ и услуг в Группе компаний «Норильский никель».